

The logo for ADRA, consisting of the letters A, D, R, and A in a stylized, colorful font. The 'A' is black with a teal accent, 'D' is black with a pink accent, 'R' is black with an orange accent, and the second 'A' is black with a blue accent.

ADRA

The logo for Turpea, featuring a stylized flame icon above the word 'Turpea' in a serif font, with the tagline 'Conseil en optimisation d'énergie' below it.

Turpea
Conseil en optimisation d'énergie

The word 'Turpea' in a large, bold, white sans-serif font, centered on the page.

Turpea

The text 'Achats d'énergies : LE TOURNANT ?' in a white sans-serif font, with 'LE TOURNANT ?' enclosed in a white rounded rectangle. A large white curved arrow points from the right side of this box towards the 'Turpea' title above it.

Achats d'énergies : **LE TOURNANT ?**

Avril 2024

- › Créé en mai 2009, le cabinet Turpea est spécialisé en achat et optimisation de contrats d'énergie, électricité et gaz naturel

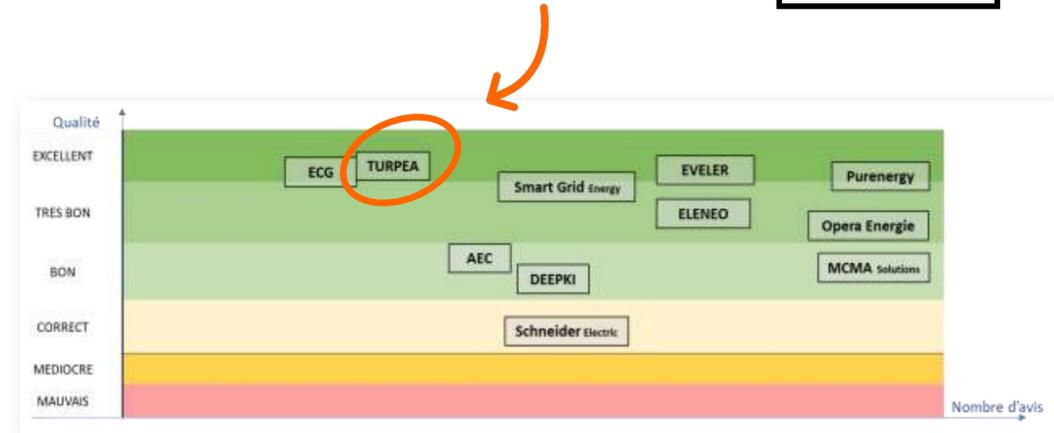


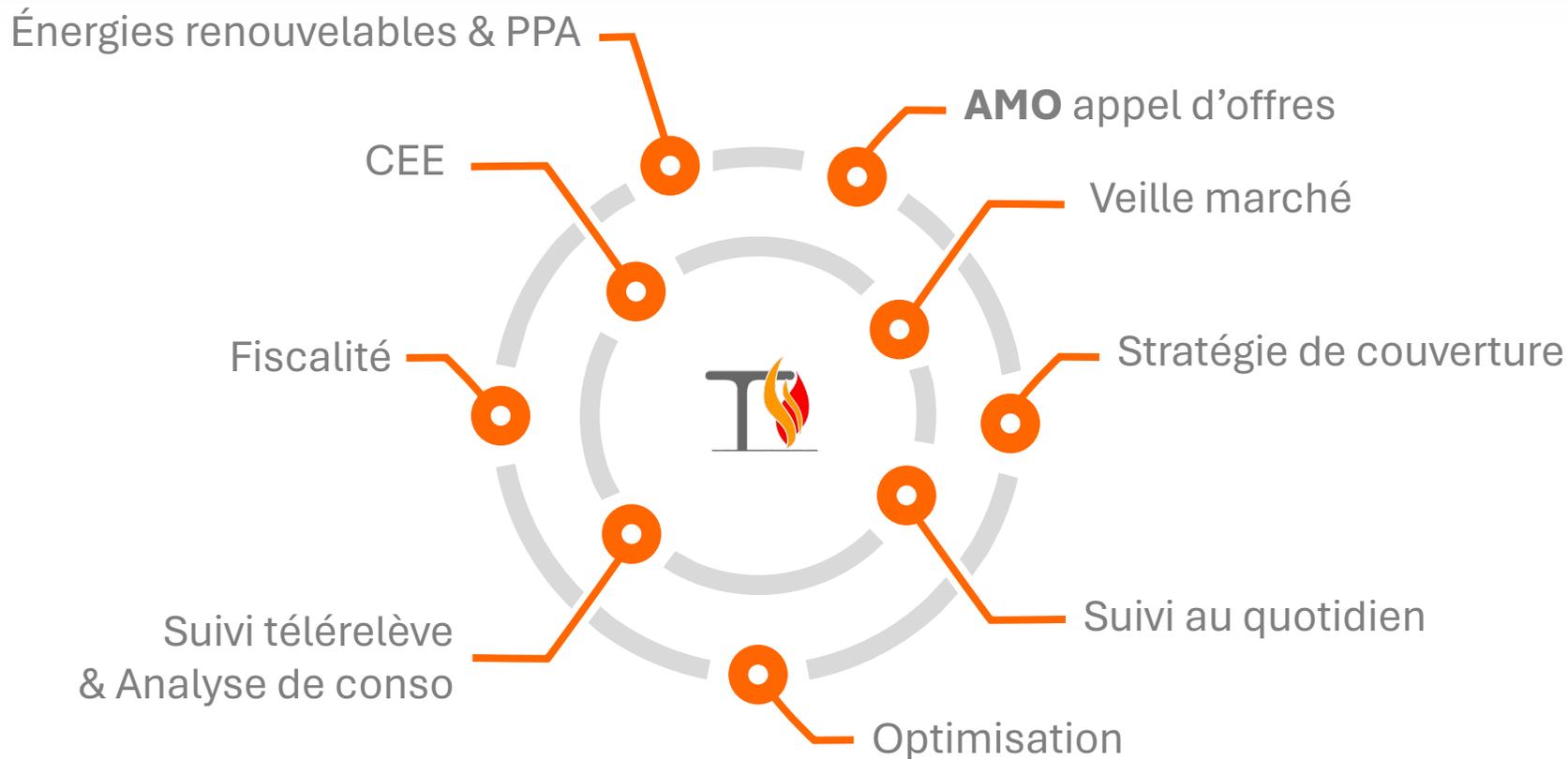
INDEPENDANCE totale du cabinet vis-à-vis des fournisseurs d'énergie

EXPERIENCE & EXPERTISE ACHAT
Turpea est composée exclusivement de collaborateurs ayant une forte expérience des marchés de l'énergie.



Turpea a été désigné **MEILLEUR PRESTATAIRE** de service aux grands consommateurs d'énergie dans le baromètre fournisseurs CLEEE/FNCCR.





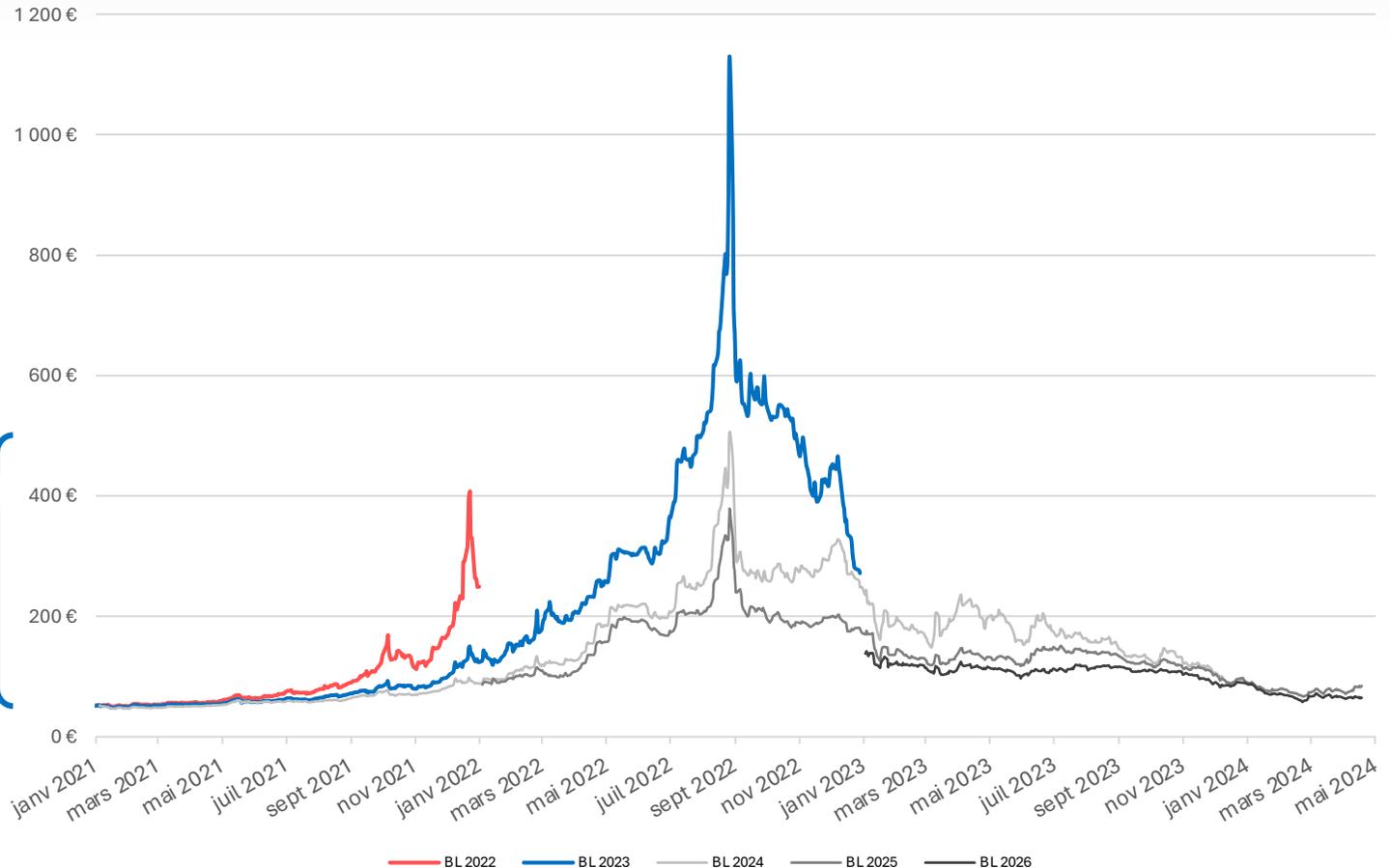
Electricité : Cotation Continue EEX BL

Exemple pour un client de 50 GWh avec 70% d'Arenh (ancien coeff)

La relative stabilité que nous avons connue depuis plusieurs années (+/- 10 €/MWh) n'est plus d'actualité

2023 : diff. de 450 €/MWh
+ 22 M€ d'impact

Pour une fourniture en 2022, il y a eu 190 €/MWh de différence entre le min et le max.
+ 9,5 M€ sur le prix de fourniture



› Le monde change ! Et vite !

- Transition énergétique : hausse des productions renouvelables
- Défis environnementaux
- Incertitudes géopolitiques
- Difficultés d'approvisionnements en énergies fossiles
- Problèmes de production (anciennes centrales nucléaires d'EDF et futurs EPR)
- Changements législatifs (Loi d'accélération des **EnR**, **décret tertiaire**, **décret BACS**)



› Les achats d'énergies ne se résument plus qu'à « simplement » acheter (prestation d'AMO)

› On ne peut plus regarder juste par l'angle achat, il faut regarder plus **GLOBAL**

- Solarisation des bâtiments, parkings et foncier
- PPA long terme, nouveau besoin (bornes IRVE)

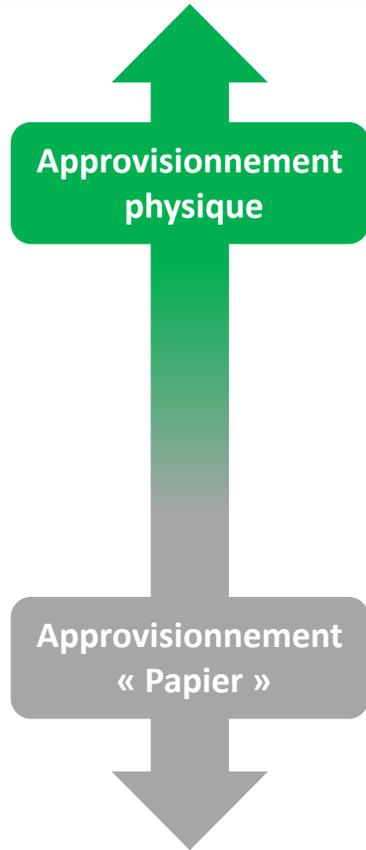
- › **Acheter de l'énergie devient **transverse****
- › **Il faut désormais réfléchir sous l'angle TCO**
- › **L'acheteur va coordonner des directions/départements différents :**
 - Les achats
 - La direction immobilière avec les obligations découlant des décrets tertiaires et BACS
 - La direction RSE (**décarbonation**, Autoconsommation & PPA ...)
 - La direction juridique (souvent mise à contribution sur les contrats PPA long-terme ou la production décentralisée)
 - La direction financière (marchés cotés, vision stratégique à 15 ans)
- › **Les marges de manœuvre qu'il trouvera durant ce processus, ces échanges, permettront l'émergence de nouveaux projets et la sécurisation de sa fourniture**
- › **C'est en revanche sur la partie achat que les économies doivent être cherchés :**
 - Mise en concurrence et sélection de la meilleure offre
 - Optimisation de la distribution
 - Fiscalité (exonération d'Accise sur l'électricité / TICGN)



- › **Ce n'est pas à proprement de l'achat mais c'est incontournable aujourd'hui :**
 - **L'énergie la plus vertueuse au meilleur prix (et le plus longtemps possible)**
- › **Que ce soit l'application de politique interne de votre société ...**
- › **... Ou l'application de contraintes réglementaires (Arrêtés, Lois, Textes européens, Traités, ...)**
- › **Le contexte actuel pousse à un verdissement de vos énergies**
- › **Via des actions indirectes (en achetant des garanties d'origine), en investissant dans la production d'EnR, ou la baisse de l'empreinte de vos bâtiments... Plusieurs chemins sont possibles et peuvent être suivis en parallèle**
- › **L'important est d'être bien accompagné à toutes les étapes du projet**



Comment « verdir » son électricité et améliorer son bilan carbone ? Il existe 3 options :



Installation de Panneau Photovoltaïque sur vos bâtiments (Obligation Loi APER)

- Contraignant réglementairement et touche aux bâtis.
- Ne couvre que 15 à 25% des besoins du site.
- Économiquement la plus avantageuse, prix autour de 90-120 €/MWh (fourniture, distribution et taxes).

PPA : Power Purchase Agreement

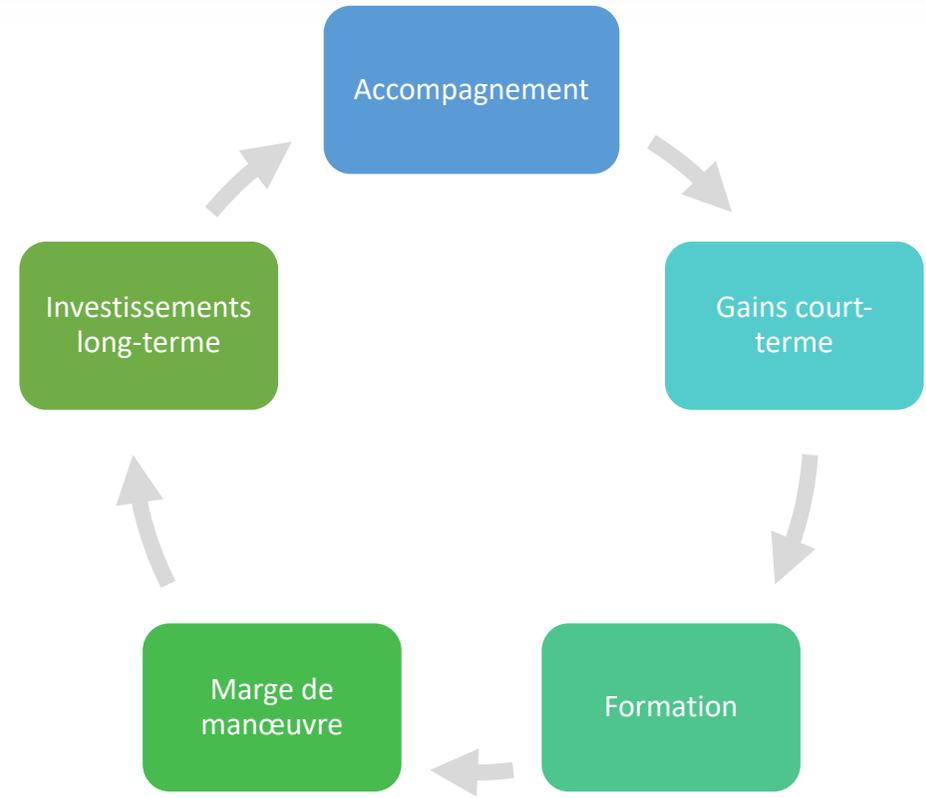
- Mix entre les deux autres solutions.
- Un producteur développe une nouvelle capacité de production (PV ou éolien) et le client s'engage à acheter toute l'énergie issue de la centrale sur une durée longue (15 à 25 ans), entre 65 et 85 €/MWh
- Contrat long à mettre en œuvre
- la production doit ensuite être agrégée/intégrée par le fournisseur du client.

Garantie d'Origine d'électricité renouvelable (GO)

- Les Garanties d'Origine sont des produits financiers
- Le client achète ensuite ses GO pour la durée et le volume de son choix y compris de manière rétroactive.
- C'est la solution la moins vertueuse et remise en cause par des ONG pour « green washing »
- Actuellement à environ 4 €/MWh

Turpea a l'expertise pour vous accompagner dans tous ces défis et vous accompagner dans la révolution de vos achats d'énergies.

La recette : combiner à la fois une vision long-terme (ex : PPA) à des gains court-terme (optimisations, vérification de factures)



Détail des prestations que nous proposons

› TURPEA vous accompagne sur l'intégralité des étapes des appels d'offres énergie :

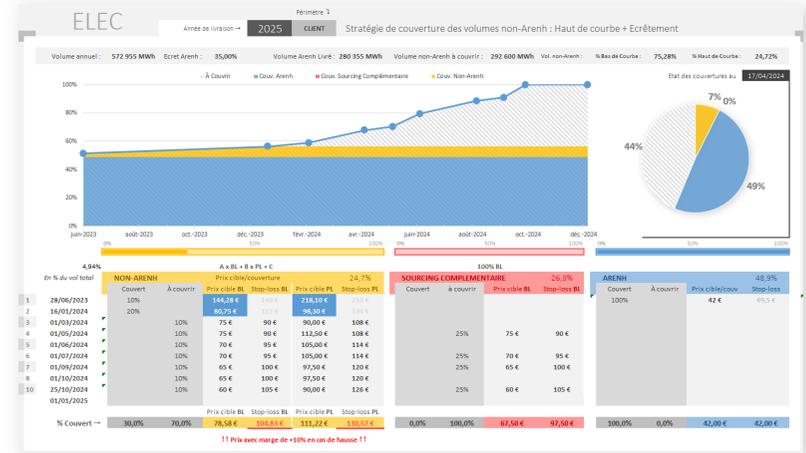
- Analyse de périmètre
- Collecte des données et compilation
- Définition d'une stratégie d'achat
 - Planning de la consultation
 - Période de fourniture
 - Structure tarifaire
 - Allotissement
 - Modalités techniques
- Rédaction du cahier des charges
- Analyse juridique des offres
- Comparaison des offres reçues et avec l'existant
- Veille marché pour vous alerter en cas de situation favorable (prise de position, SWAP, opportunité, ...)
- Aide à la bascule en cas de changement de fournisseur
- Vérification de la première facture



Exemple de planning d'Appel d'Offres

› Mise en place de stratégie de couverture électricité et gaz naturel

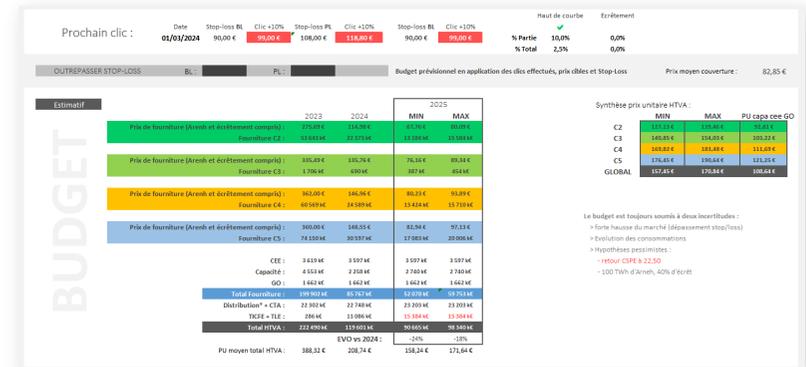
- Recueil du besoin et appétence aux risques du client
 - Approche budgétaire
 - Vision long-terme
 - Lissage des prix
- Analyse de marché régulière
- Définition de prix cible / Stop-loss / date d'intervention
- Suivi quotidien du marché et alerte auprès des clients
- Rédaction des demandes de clics avec le formalisme du fournisseur



› Prévvision budgétaire

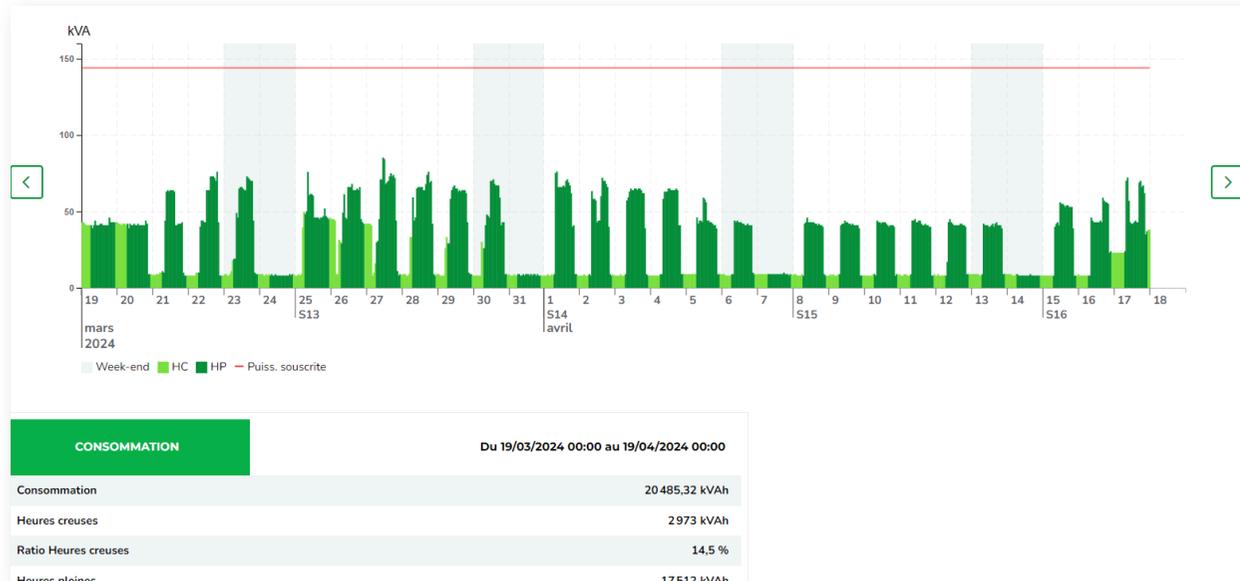
- Mis à jour automatiquement après un clic
- Possibilité de simuler un « si on clique tout aujourd'hui »
- Fourchette budgétaire entre les prix cible et le prix plafond

Exemple de fichier de suivi de clics



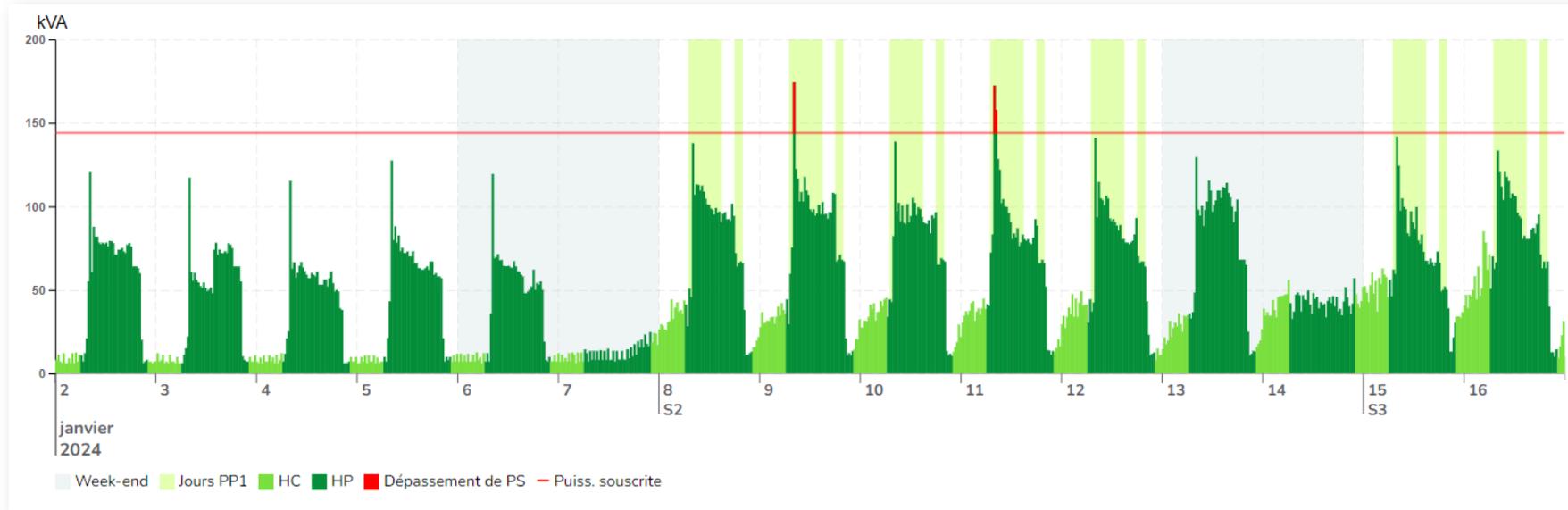
› Suivi des consommations électriques sur un portail internet

- Vision plus fine et précise de la manière dont un site consomme
- Détection site par site et dans un délai restreint des dépassements de puissances souscrites, anomalies de consommation
- Simulation du montant des futures factures et détection d'erreurs
- Création d'alertes mails: absence de données, dépassements de seuil haut et bas



› Suivi des consommations électriques via données ENEDIS (distributeur national) :

- Analyse de la façon de consommer des équipements via données distributeur
- Proposition d'optimisation
- Exemple : le chauffage démarre à 9h alors que les Heures Creuses sont jusqu'à 8h30 pour ce compteur. Le cout unitaire est x2 en Heures Pleines par rapport aux Heures Creuses. Avec un décalage de la période de mise en chauffe on génère un gain sur l'année (dans ce cas 4000€)



- › **La complexité du secteur de l'énergie engendre de nombreux problèmes de facturation qui peuvent rester non identifiés par le client**

- › **Les outils TURPEA permettent une analyse approfondie et portant sur des périmètres multi compteurs :**
 - Mise en forme des données clients : TURPEA dispose d'une habilitation Enedis et est enregistré auprès de GRDF ce qui lui permet d'obtenir directement les informations de consommation faisant foi.
 - Mise en évidence des erreurs de facturation sur les prix de fourniture, sur les volumes consommés, sur la distribution et les taxes.
 - Envoi des réclamations au fournisseur : préparation des courriers de réclamation à envoyer aux fournisseurs.
 - Reporting du suivi des réclamations.

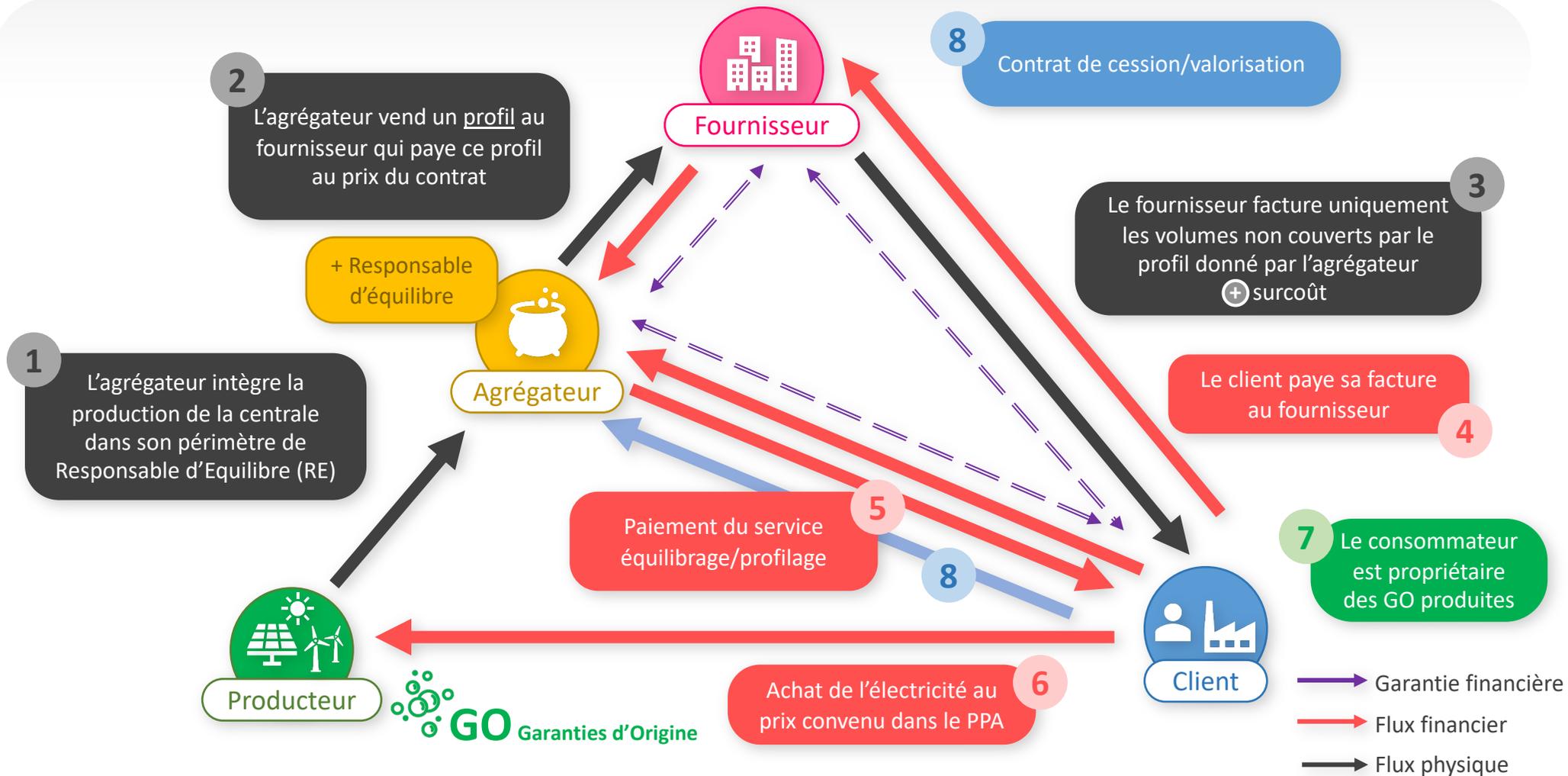
› **Etudes fiscales de vérification d'éligibilité d'exemption ou de taux réduit de :**

- Accise sur l'électricité avec un taux réduit pouvant descendre à 0,5 €/MWh contre :
 - 2024 : 20,50 €/MWh pour les C2-C3-C4 et 21 €/MWh pour les C5
 - 2025 : 22,50 €/MWh pour les C2-C3, \approx 25,69 €/MWh pour les C4 et \approx 32,06 €/MWh pour les C5
- TICGN : taxe de 16,37 €/MWh sur la consommation de gaz naturel
- Compensation Carbone
- Guichet d'aide au paiement des factures

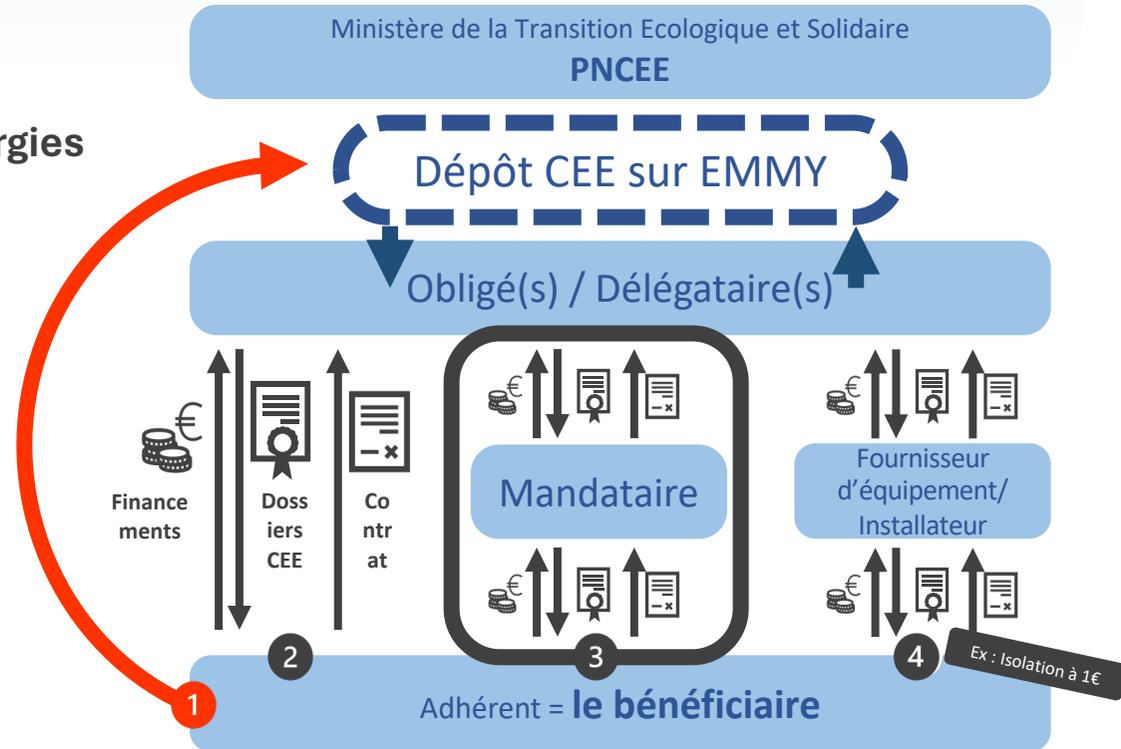
› **Demande du taux optimisé sur les futures factures auprès du fournisseur et vérification de la mise en place**

› **Dossier de récupération du trop versé sur les 2 dernières années auprès des douanes et/ou des impôts.**

- › **AMO pour l'achat de garanties d'origine : électricité et gaz naturel**
- › **Etude d'opportunité et négociation installation Photovoltaïque sur site**
- › **AMO pour la mise en place de PPA : PV ou éolien**
 - Etude d'opportunité
 - Sourcing
 - Réalisation des Appels d'offres
 - Négociation et comparaison / achat classique
 - Assistance juridique à la mise en œuvre
 - Réunion de suivi jusqu'à mise en production de la Centrale
 - Suivi de la production



- › Assistance recherche obligé/délégataire
- › Identification des travaux éligibles
- › Suivi des dossiers et des économies d'énergies générées par les travaux réalisés
- › Gestion des travaux à 1 €
- › Achat/vente de CEE dans le cadre d'AO



Références 2023 : Logement social : 10,5 TWhc / Industrie : 4 TWhc / Socio-médical : 2,5 TWhc





Alexandre MATEJIC

06 62 49 46 29

alexandre.matejic@turpea.com



Daniel RIVIDI

06 95 83 81 32

drividi@turpea.com